

## Senkron Tech CEO Erdal Özkan: “Bizim için her proje, dijitalleşmenin bir sonraki adımını tasarlamak anlamına geliyor, gelişimin yönünü müşterilerimiz belirliyor, biz teknolojiyi o yöne dönüştürüyoruz”



Kablo sektörüne özel geliştirilen Senkron ERP, sektör ihtiyaçlarına göre geliştirilen yeni güncelleme ve detaylandırmalarla sektörde liderliğini sürdürüyor. Senkron Tech CEO Erdal Özkan ile firmaları ve hizmetleri hakkında konuştuk.

**Yılın ilk üç çeyreğini firmanız açısından değerlendirir misiniz? Bu dönemde üretimizin, yurtiçi ve yurtdışı satışınız hedefinize uygun gerçekleşti mi? 2025 yılı, Senkron Tech için hem yoğun hem de verimli bir dönem oldu. Yılın ilk üç çeyreğinde, hem yurt içinde hem de yurt dışında dijital dönüşüm projelerimizle güçlü bir ivme yakaladık.**

Kablo sektörüne özel geliştirdiğimiz Senkron ERP, üretim, stok, maliyet ve sipariş süreçlerini optimize etme ihtiyacı artan işletmeler tarafından yoğun ilgi gördü. ERP modüllerini, sektör ihtiyaçlarına göre detaylandırarak yeni geliştirmeler yaptık. Ayrıca gelecek dönemler için planlanan yeni modüllerin analiz çalışmalarını gerçekleştirdik.

Yurt içinde, kablo üreticileri ve tesis yönetimi alanlarında sunduğumuz çözümler beklentilerimizin üzerinde talep gördü. Yurt dışında ise Orta Doğu, Afrika ve Orta Asya pazarlarında yeni iş birlikleriyle büyümeyi sürdürdük, mevcut pazarlardaki konumumuzu daha da güçlendirdik.

Bu dönemde grup markalarımız Flyby, Senyonet ve Kargopark da kendi alanlarında başarılı bir performans sergiledi. Her biri, veriye dayalı yöne-

tim anlayışını merkeze alarak müşterilerimizin operasyonel mükemmeliyet yolculuğuna katkı sundu.

Hem satış hem de operasyonel performansımızdaki istikrarlı yükseliş, yazılımlarımızın esnek yapısının ve müşterilerimizle kurduğumuz güçlü iş birliğinin bir yansıması oldu.

**Yurt içi ve yurt dışı pazarların firmanız açısından önemi ve önceliği nedir?**

Türkiye, bizim için her zaman stratejik bir öncelik taşımaktadır. Üretim ve sanayi sektörlerinde dijitalleşmeye olan ilgi hızla artarken, kablo üreticilerinin yarısından fazlası bugün Senkron ERP çözümlerini aktif olarak kullanıyor. Bu oran, yalnızca pazar payımızı değil, aynı zamanda yerel pazardaki liderliğimizi ve güvenilirliğimizi de pekiştiriyor.

Türkiye'deki güçlü müşteri tabanımız, ürünlerimizin teknolojik uygunluğunu ve sahada yarattığı gerçek katma değeri net biçimde gösteriyor.

Yurt dışında ise stratejik odağımız Orta Doğu, Afrika ve Orta Asya pazarları. Bu bölgelerde, üretim süreçlerini dijitalleştirmek isteyen işletmelerle yeni iş birlikleri geliştiriyor, ERP çözümlerimizin esnek ve uyarlanabilir yapısı sayesinde yerel ihtiyaçlara kolaylıkla entegre olabiliyoruz.

Ayrıca, sağlık ve zindelik sektörüne yönelik geliştirdiğimiz Flyby markamızla bugün 25'ten fazla ülkede faaliyet gösteriyoruz. Her geçen yıl bu pazarlardaki varlığımızı daha da güçlendiriyoruz.

Önümüzdeki dönemde, uluslararası iş birliklerini artırarak yeni pazarlara açılmayı ve mevcut pazarlardaki payımızı büyütmeyi hedefliyoruz. Bu süreçte hedefimiz yalnızca ihracat hacmini artırmak değil, aynı zamanda Türk mühendisliğiyle geliştirilen Senkron çatısı altında geliştirdiğimiz teknolojilerin global ölçekte bir standart haline gelmesini sağlamak.

**Bölgesel savaşlar, ticaret savaşları, yeni vergiler ihracatı ve ticareti olumsuz etkiliyor. Bu konulara yönelik ne gibi stratejiler geliştiriyorsunuz?**

Küresel ölçekte yaşanan ekonomik belirsizlikler ve bölgesel gerilimler, iş dünyasının genelinde olduğu gibi bizim müşterilerimizin de iş süreçlerini doğrudan etkileyebiliyor. Ancak yazılım sektöründe faaliyet göstermemiz, bizi bu tür dalgalan-

malardan görece daha az etkilenir hale getiriyor. Özellikle yeni vergi uygulamaları, üretim veya lojistik sektörlerine olduğu kadar doğrudan bir etki yaratmıyor.

Bu noktada stratejimizin merkezinde, çözümlerimizin esnek ve uyarlanabilir yapısı yer alıyor. Senkron ERP'nin modüler mimarisi sayesinde müşterilerimiz, değişen mevzuatlara, mali politikalara veya operasyonel ihtiyaçlara hızla adapte olabiliyor. Ayrıca, ihracat yaptığımız pazarlarda güçlü yerel iş ortaklarıyla çalışmak, süreçlerimizi daha sağlam ve sürdürülebilir kılıyor. Bu yapı, hem olası risklerin etkisini minimize ediyor hem de müşterilerimizin performansını destekliyor.

Senkron Tech olarak hedefimiz, belirsizlik dönemlerinde bile iş sürekliliğini garanti altına alan, veri temelli ve dayanıklı sistemler sunmak. Bu sayede sadece kendi büyümeyi değil, birlikte çalıştığımız işletmelerin de istikrarlı gelişimini destekliyoruz.

**Ekleme istedikleriniz...**

Bugün dijital dönüşüm artık bir hedef değil, sürdürülebilir büyümenin zorunlu unsuru haline geldi. Senkron Tech olarak, iş ortaklarımızın değişen ihtiyaçlarını her zaman odağımızda tutuyoruz. Senkron ERP'yi sadece bir yazılım ürünü olarak değil, müşterilerimizin iş süreçleriyle birlikte evrilen bir yapı olarak görüyoruz.

Bu anlayışla, her yıl kullanıcı geri bildirimleri, yeni endüstri trendleri ve global entegrasyon ihtiyaçları doğrultusunda geliştirmeler yapıyor; sistemlerimizi daha akıllı, çevik ve ölçeklenebilir hale getiriyoruz.

Bunun yanı sıra, Flyby, Senyonet ve Kargopark markalarımızla birlikte oluşturduğumuz ekosistem, bizi yalnızca yazılım geliştiren bir şirket değil, farklı sektörlerde dijital dönüşümün mimarı konumuna taşıyor.

Global büyümeyi sürdürürken önceliğimiz, Türk mühendisliğiyle geliştirilen bu teknolojileri dünyanın dört bir yanında güvenilir, ölçülebilir ve sürdürülebilir değer üreten çözümler haline getirmek. Bizim için her proje, dijitalleşmenin bir sonraki adımını tasarlamak anlamına geliyor. Gelişimin yönünü müşterilerimiz belirliyor, biz teknolojiyi o yöne dönüştürüyoruz.